

"Erfolgreiche Mitarbeiter motivieren statt verlieren"

Daniela Chudoba



Motivation bezeichnet das auf emotionaler und neuronaler Aktivität (Aktivierung) beruhende Streben des Menschen nach Zielen oder wünschenswerten Zielobjekten. Die Gesamtheit der Beweggründe (Motive), die zur Handlungsbereitschaft führen, nennt man Motivation. Die Umsetzung von Motiven in Handlungen nennt man Volition oder Umsetzungskompetenz. Die Bezeichnung Motivation ist auf das lateinische Verb *movere* (bewegen, antreiben) zurückzuführen.

Quelle: www.wikipedia.de

Bedürfnispyramide

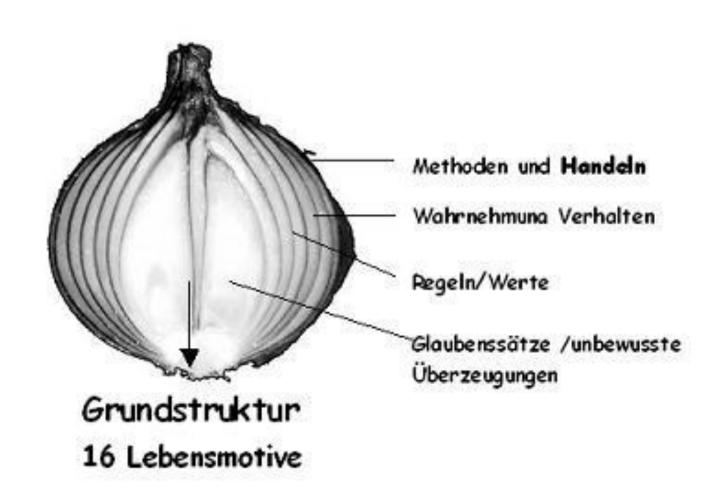




Bedürfnispyramide nach Abraham Harold Maslow (1908 - 1970)

Zwiebelmodell nach Steven Reiss





Gestaltergrundhaltung

Unterscheidung zwischen 2 Grundhaltungen/ Gewohnheiten



- 1. Handlungsorientiert
- 2. Können wechseln zwischen Optimismus und Problembewusstsein
- 3. Steuern die Gefühle, übernehmen Verantwortung und sind ihren Gefühlen nicht ausgeliefert
- 4. Zukunftsorientiert
- 5. Ziele und Teilziele und die Umwege sind sehr gut bekannt
- 6. Stellen sich den negativen Gefühlen und setzen sich mit den schlimmsten. Szenarien aktiv auseinander
- 7. Bewerten Anforderungen von außen und prüfen, ob diese zum Ziel passen und entscheiden sich bewusst dafür oder dagegen

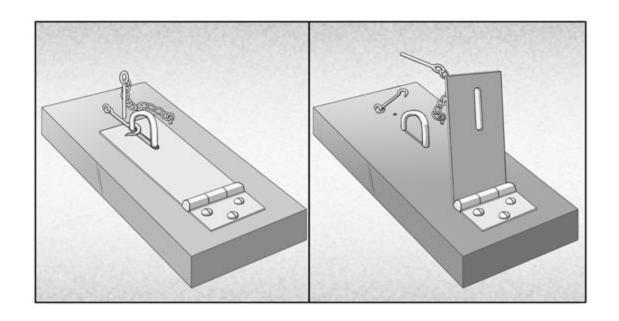
- 1. Lageorientiert
- 2. Verwalten ihre Gefühle und nehmen sie hin so wie sie sind
- 3. Fremdbestimmt
- 4. Leben in den Tag hinein
- 5. Mal sehen was kommt
- 6. Machen sich kaum bewusst was sie machen, welche Ziele sie haben und wie sie sie erreichen wollen

Opfer- und Erduldergrundhaltung

Fazit: Unterschiedliche Überzeugungen und unterschiedliche Regulationsvorgänge im Gehirn!

Intrinsische Motivation





Quelle. Was Sie wirklich motiviert - Drive, Daniel H. Pink



AUSTRITTSGESPRÄCHE & WIEDEREINTRITTSGESPRÄCHE DIE ROLLE DER FÜHRUNGSKRAFT BEI FLUKTUATION

Feedback	Hävfigkeiten
Nicht genügend Dank & Anerkennung	46,5 %
Informationsfluss	
Infos nicht frühzeitig weitergegeben	16,2%
Infos sind nicht angekommen	16,2 %
Kommunikation allgemein war schlecht	11,6 %
Effizienz von Besprechungen	14,0%

Quelle: Weiß/Petersen/Häfner/Stock 2012: 16

Wann sind Mitarbeiter motiviert & fühlen sich gebunden?



- 1. Ich weiß, was bei der Arbeit von mir erwartet wird.
- 2. Ich habe die Materialien und die Arbeitsmittel, um meine Arbeit richtig zu machen.
- 3. Ich habe bei der Arbeit jeden Tag die Gelegenheit, das zu tun, was ich am besten kann.
- 4. Ich habe in den letzten 7 Tagen für gute Arbeit Anerkennung und Lob bekommen.
- 5. Mein Vorgesetzter oder eine andere Person bei der Arbeit interessiert sich für mich als Mensch.
- 6. Bei der Arbeit gibt es jemanden, der mich in meiner Entwicklung unterstützt und fördert.
- 7. Bei der Arbeit scheinen meine Meinungen und Vorstellungen zu zählen.
- 8. Die Ziele und die Unternehmensphilosophie meiner Firma geben mir das Gefühl, dass meine Arbeit wichtig ist.
- 9. Meine Kollegen streben danach, Arbeit von hoher Qualität zu leisten.
- 10. Ich habe einen sehr guten Freund innerhalb der Firma.
- 11. In den letzten 6 Wochen hat jemand in der Firma mit mir über meine Fortschritte gesprochen.
- 12. Während des letzten Jahres hatte ich bei der Arbeit die Gelegenheit, Neues zu lernen und mich weiter zu entwickeln.

 Datenquelle: Die Statements des Q-Index von Gallup

BGW - Analyseinstrumente: ASita - Arbeitssituationsanalyse

1 H

Halten Sie eine Veränderung Ihrer Arbeitssituation für...

sehr wichtig teilweise wichtig nicht wichtig



In welchen Bereichen Ihrer Arbeitssituation sollten Veränderungen stattfinden?

Arbeitsumgebung
Arbeitstätigkeit

Arbeitsorganisation
Zusammenarbeit mit Vorgesetzten
Zusammenarbeit im Team (Gruppenklima)



- 3 An welche Veränderungen der Arbeitssituation haben Sie bei Punkt 2 gedacht?
- Welche Lösungsideen haben Sie zur Verbesserung Ihrer Arbeitssituation?
- Was läuft gut bei Ihrer Arbeit? Was macht Ihnen Spaß?



Arten von Commitment



- 1. Emotionale Bindung: "Das Wohlergehen der Organisation liegt mir am Herzen. Ich will in diesem Unternehmen arbeiten." (Affektives Commitment.)
- Moralische Bindung: "Ich muss der Organisation auch etwas zurückgeben." (Normatives Commitment.)
- 3. Fortsetzungsbezogenes Commitment: "Auf dem Arbeitsmarkt gibt es derzeit keine attraktiven Alternativen und wenn ich wechsle, verliere ich wahrscheinlich viele Privilegien." (Kalkulatorisches Commitment.)

...

Emotionales Commitment

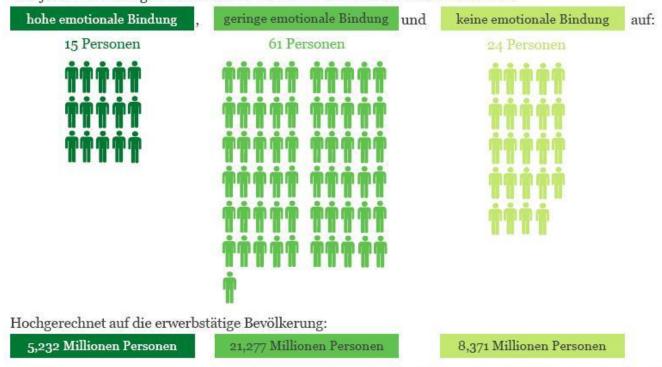


Mitarbeiterbindung: Nun zu den Fakten ...

ENGAGEMENT INDEX DEUTSCHLAND 2012

DIE LAGE IN DEUTSCHEN BÜROS UND FABRIKHALLEN

Von je 100 Beschäftigten in einem durchschnittlichen Unternehmen weisen eine



Grundlage: 34,880 Millionen Erwerbstätige ab 18 Jahre (ohne Selbständige, mithelfende Familienangehörige) im Jahr 2011;

Quelle: Statistisches Bundesamt, Wiesbaden (Mikrozensus 2011, Fachserie I Reihe 4.I.I)

Basis: Arbeitnehmer/innen ab 18 Jahre (n=2.151)

Quelle: Gallup 2013: 12





Die volkswirtschaftlichen Kosten aufgrund von innerer Kündigung belaufen sich auf eine Summe zwischen 112 und 138 Milliarden Euro jährlich.

Datenquelle: Gallup 2013: 13

Definition



Retention Management = Mitarbeiterbindung (Commitement):

- eine Umgebung zu schaffen, die die Leistung und Loyalität und damit die Identifikation des Mitarbeiters mit dem Unternehmen fördert.
- Das Retention Management bezeichnet dabei die Gestaltung von verschiedenen positiven Anreizen, um qualifizierte Mitarbeiter zu gewinnen und zu halten.
- individuell angepasst auf die Bedürfnisse von Unternehmen und Mitarbeitern,
- ein **dynamisches Zusammenspiel** zwischen Mitarbeiter(n), Führungskräften und Unternehmen,
- ein fortwährender, dauerhafter Prozess."

Reflektion und Entwicklung ...



Individuelle Personalentwicklung und herausfordernde Arbeitsaufgaben:

Attraktive Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten Karriere-Perspektiven Projektarbeit

Individuelle Arbeitsbedingungen und Arbeitsorganisation:

Flexible Arbeitszeitmodelle

Unternehmensführung & -kultur:

WERT-schätzende und SINNorientierte Unternehmensführung und -kommunikation

Pflege von Unternehmenskultur und Betriebsklima,

Teamentwicklung

Individuelle Work-Life-Learn-Balance:

Betreuungsmöglichkeiten für Kinder oder Kooperation mit entsprechenden Einrichtungen, Familienfreundlichkeit

Betriebliches Gesundheitsmanagement und Soziale Zusatzangebote

4 Praxistipps (I)



Tipp 1: 80/20-Lösung:

■ Mitarbeiter/-innen sind in der Regel nur in 80 % ihrer Arbeitszeit für das Unternehmen produktiv. Firmen sollten ihnen die Möglichkeit eröffnen, die "unausgelasteten" 20% für die Weiterbildung und kreative Themen einzusetzen (Lorenz & Rohrschneider 2010).

Tipp 2: Nachhaltiger Aufbau interner Karrieren

Durch eine systematische Karriereplanung können Unternehmen gute Mitarbeiter/-innen für leitende Funktionen aufbauen. Beispielsweise bei einer Neugliederung der Unternehmensstruktur – etwa bei eigenen Geschäftsbereichen unter dem Dach einer Holding – könnten größere Mittelständler neue verantwortungsvolle Tätigkeitsbereiche für den Führungsnachwuchs schaffen und somit die Besten langfristig für das Unternehmen begeistern (Lürssen 2003).

4 Praxistipps (II)



Tipp 3: Zeitwertkonten

Unternehmen kompensieren Mehrarbeit nicht nur über Geld, sondern auch über Zeit. Beispiel: Überstunden werden nicht ausgezahlt, sondern auf einem Zeitwertkonto gesammelt. Dieses Kontingent können die Mitarbeiter/-innen dann auch für die Erfüllung von persönlichen Vorhaben, z.B. externe Weiterbildungsmaßnahmen, Coaching, Sabbatical oder ein soziales Projekt, verwenden (Kümmerle, Buttler & Keller 2009).

Tipp 4: Finanzierungsvereinbarung

□ Unternehmen können ihren Mitarbeiter/-innen Finanzierungsunterstützung bei einem berufsbegleitenden Studium, zum Beispiel einem MBA-Studium, geben und eine entsprechende Lernpartnerschaft mit einer Hochschule schließen (Weiß 2010).



Was bringt Mitarbeiterbindung konkret?

Effekte

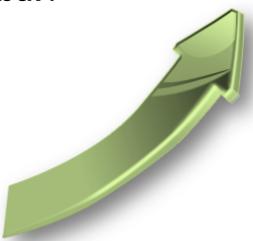






- Die Instrumente der Mitarbeiterbindung entfalten bereits nach einem halben Jahr erwünschte Wirkungen (geringere Fehlzeiten, geringere Fluktuation).
- Nach 1,5 bis 2 Jahren wird die positive Veränderung noch einmal deutlicher feststellbar.

Datenquelle: Loffing/Loffing 2010: 7ff.





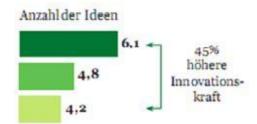
INNOVATION DURCH BINDUNG

NACH DEM GRAD DER EMOTIONALEN BINDUNG (STUDIE AUS 2010/11)

Fragestellung:

"Wie viele Ihrer Ideen haben Sie in den letzten sechs Monaten ausdrücklich Ihrem Vorgesetzten/ Ihrer Vorgesetzten vorgestellt?"





Hohe Bindung
Geringe Bindung
Keine Bindung

Quelle: Gallup 2013: 17

Ø Ideen/Vorschläge pro Mitarbeiter innerhalb von sechs Monaten: 4.8 Basis: Arbeitnehmer/innen ab 18 Jahre in der Bundesrepublik Deutschland (n=3.054)



HOHE BINDUNG = WENIGER FEHLZEITEN

FEHLZEIT AUFGRUND VON KRANKHEIT ODER UNWOHLSEIN NACH DEM GRAD DER EMOTIONALEN BINDUNG



Hohe Bindung
Geringe Bindung
Keine Bindung

39% der Arbeitnehmer/innen haben in den letzten 12 Monaten bei der Arbeit keinen Tag gefehlt.
*Ohne Berücksichtigung von Langzeitkranken (90 oder mehr Krankheitstage pro Jahr)

Q29

Basis: Arbeitnehmer/innen ab 18 Jahre in der Bundesrepublik Deutschland

Quelle: Gallup 2013: 26



Kostenberechnung von Fluktuation

		Eigene Angaben
	Anzahl der pro Jahr ausscheidenden Mitarbeiter	
•	Kosten pro ausscheidendem Mitarbeiter und Neueinstellung (inkl. Akquisition, Auswahlverfahren, Einarbeitung etc.)	
#	Kosten der Fluktuation pro Jahr	
•	X% Einsparung durch Instrumente der Mitarbeiterbindung (Zielvorgabe)	
	Einsparvolumen (Zielvorgabe, in Euro)	
4	Kosten für Instrumente und Maßnahmen der Mitarbeiterbindung	
+	Qualitätssteigerung und Kundenstabilität oder -zuwachs durch vertraute und zufriedene Mitarbeiter (Schätzwert)	
_	Nettoerlös durch Instrumente der Mitarbeiterbindung	

Quelle: Loffing/Loffing 2010: 9



Die potentiellen Einsparungen geben de facto ein Investitionsbudget für Instrumente der Mitarbeiterbindung frei.





Was sind Erfolgsfaktoren für die Bindung von Mitarbeitern?



Anforderungen an Instrumente der Mitarbeiterbindung

- Individualisiert
- □ Reflektiert
- Machbar





"Entwicklungsstufen" der MB-Projekte

Analyse

Zielgruppe undZielgruppe undA

- Bestehende Bindungsinstrumente
- Fluktuationsstruktur

Konzeption

- Zieldefinition
- Ausarbeitung Konzept
- Clustering des Anreizsystems
- Methodenset
- Operationalisierung
- Aktivierung der Kommunikationsstrukturen

Umsetzung

- Umsetzung Anreizsystem
- Einbindung in HR-System
- Umsetzung Kommunikationsprozess

Erfolgsmessung

 bspw. durch Mitarbeiterbefragung und Mitarbeitergespräche

Quelle: Herrera Diñeiro/Christopoulou: 3





Dina Loffing/Christian Loffing

"Mitarbeiterbindung ist lernbar: Praxiswissen für Führungskräfte in Gesundheitsfachberufen (2010)"

Taschenbuch

ISBN: 3642051243

34,95€



WERT-schätzende und SINN-orientierte Unternehmensführung und -kommunikation



Ein neues Paradigma Der sechste Kondratieff nach Nefiodow







OE, Führung und Werte



	Aufgrund des Megatrends sind die folgenden Fakten für alle Unternehmensmitlieder bedeutend:
	Führung
	Persönlichkeitsentwicklung
	Erkennen und Fördern von individuellen Geisteshaltungen
	Werte
	Fähigkeiten und zwischenmenschliche Beziehungen
	Defizite herrschen im psychischen, sozialen und ethischen Bereichen
0	Energieraubendes Verhalten, Frustration und emotionales Erschöpfung
0	Führende und Mitarbeiter müssen für ein gesundheitserhaltendes, sinn- und damit werteorientiertes Klima sorgen

OE, Führung und Werte



- Sehnsucht nach Sinn in der Arbeitswelt
- Zukünftige Unternehmensführung orientiert sich an den 4 Säulen ...

Organisationsveränderung Persönlichkeitsentwicklung Werteorientierung Wertorientierung

Unternehmenswerte und Identität



Werte sind der Kern von: Unternehmenskultur Strategie Image Werte Leitbild Marke Leistungs-Design versprechen Slogan

Quelle: Managerseminare, Bernd A. Wilken

Wirkung von Unternehmenswerten



Unternehmenswerte sind unternehmensspezifische Wertvorstellungen, die in ihrer Gesamtheit das Ethos eines Unternehmens bilden. Unternehmenswerte...

- Bilden einen verbindlichen Handlungsrahmen
- Schaffen Common sense
- Ersparen detaillierte Organisationsanweisungen
- Verringern Fluktuation
- Werten Unternehmen auf
- ☐ Sind u.a. Kern von Marke, Strategie, Unternehmenskultur etc.



- □ Werte sind mit der (Erfolgs-)Geschichte von Unternehmen untrennbar verbunden.
- ☐ Sie bilden den Kitt zwischen der Gesellschaft, den Markterwartungen und den Menschen von der Geschäftsleitung bis zum Mitarbeitenden.
- □ Damit bieten sie das Potenzial, eine Organisation tiefgreifend und nachhaltig zu verändern.
- Werte stiften Identität, schaffen Zusammenarbeit, geben Orientierung.

Unternehmenskultur dient also als Katalysator, Unternehmenswerte in Unternehmenswert zu transformieren.



Die Wertekommission definiert 6 Kernwerte für wertebewusste Führung:

- Nachhaltigkeit
- Integrität
- Vertrauen
- Verantwortung
- Mut
- Respekt

WERTE KOMMISSION

INITIATIVE WERTE BEWUSSTE FÜHRUNG

Wissenschaftliche Definition



Philosophie: Ethisch-moralische Idealvorstellungen Normativen Charakter wie christliche Werte	
☐ Der Einzelne muss sich an sie halten	
Psychologie (NLP): Persönliche, besonders wichtige Überzeugungen Sie ändern sich im Laufe des Lebens Sie sind vom einzelnen aktiv beeinflussbar	
Neurologie: Emotionale Vorlieben Sie setzen sich unbewusst durch Sie sind nicht aktiv beeinflussbar	

Gemeinsamer Nenner:

Werte weisen dem von den Motiven des Einzelnen ausgelösten Handeln die Richtung und geben dessen Zielen Bedeutung.

Bibliografie



Hays Institute/Institut für Beschäftigung und Employability

2013. HR-Report 2012/13. Schwerpunkt Mitarbeiterbindung. Eine empirische Studie des Instituts für Beschäftigung und Employability IBE im Auftrag der Hays AG. Mannheim/Zürich/Wien: Hays.

Herrera Diñeiro, Victoria/Christopoulou, Laura

Undatiert. Retention Management. Instrumente zur Mitarbeiterbindung und –motivation in Veränderungsprozessen für ein zukunftsorientiertes Unternehmen. Leinfelden-Echterdingen: Braincourt.

Institut für Performance Management

2012. Retention Management im Mittelstand. Weiterbildung als Instrument für die Mitarbeiterbindung. Lüneburg: Leuphana Universität Lüneburg.

Loffing, Dina/Loffing, Christian

2010. Mitarbeiterbindung ist lernbar. Praxiswissen für Führungskräfte in Gesundheitsberufen. Heidelberg: Springer-Verlag.

Philippeit, Tanja

2009. Stuck in the Middle. Anforderungen an das mittlere Management in Veränderungsprozessen. In OrganisationsEntwicklung, Zeitschrift für Unternehmensentwicklung und Change Management (2). S.: 21-31.

Bibliografie



Schmidt, Barbara/Lanfermann, Daniela

2012. *Mitarbeiterbindung eine Führungsaufgabe?!* Präsentation, 10.07.2012. Oldenburg: Pius-Hospital Oldenburg.

Schumacher, Lutz

2009. Personalbindung an das Unternehmen durch gezieltes Personalmanagement. Präsentation im Transferzentrum für Sozialwirtschaft, Forum Caritas München. Lüneburg: Leuphana Universität Lüneburg.

Weiß, Christina/Petersen, Claudia/Häfner, Alexander/Stock, Armin 2012. Führung und Fluktuation. Die Verantwortung der Führungskraft für die Mitarbeiterbindung. Bad Mergentheim: Würth Industrie Service.

Wolf, Carolin/Genz, Hartmut O.

2004. *Projektmanagement – Eine Einführung*. Hamburg: Berufsgenossenschaft für Gesundheitsdienst und Wohlfahrtspflege.

Bibliografie



contec

2010. *Personalbindung durch Wertschätzung*. Präsentation auf dem Fachtag des Fachverbands für Altenarbeit und Gemeindekrankenpflege, Halle, 06.-07. *September 2010*. Bochum/Berlin/Stuttgart/München: contec.

contec

2013. Personalmarketing, Personalgewinnung und Personalbindung – neue Konzepte des Personalmarketings. Präsentation für ZUPF, 19.-20.03.2013. Bochum/Berlin/Stuttgart/München: contec.

Gallup

2013. Gallup Engagement Index 2012. Berlin: Gallup.

Bibliografie – meine Highlights



Flow: Das Geheimnis des Glücks von Mihaly Csikszentmihalyi (Autor)
Die Kunst der Selbstmotivierung: Neue Erkenntnisse der Motivationsforschung praktisch nutzen
von <u>Jens-Uwe Martens</u> (Autor), <u>Julius Kuhl</u> (Autor)
Der Glücks-Faktor: Warum Optimisten länger leben von Martin E.P. Seligman (Autor)
Drive: Was Sie wirklich motiviert
von <u>Daniel H Pink</u> (Autor)
Wie voll ist Ihr Eimer?: Positive Strategien für Beruf und Alltag
von <u>Tom Rath</u> (Autor), <u>Donald O. Clifton</u> (Autor)
Glück kommt selten allein von Eckart von Hirschhausen (Autor)
Die 7 Wege zur Effektivität: Prinzipien für persönlichen und beruflichen Erfolg von <u>Stephen</u> R. Covey (Autor)
···

Kontakt





Annette Möbus annette.moebus@chubus.de 0173 6062020

Daniela Chudoba <u>daniela.chudoba@chubus.de</u> 0171 7487204

chubus GmbH Holsteinische Straße 56 – 12163 Berlin www.chubus.de